

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Тольяттинский государственный университет»

Б1.В.ДВ.01.01
(индекс дисциплины)

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

Правовое регулирование внешнеэкономических сделок

(наименование дисциплины)

по направлению подготовки
40.04.01 Юриспруденция

направленность (профиль)
Правовое обеспечение предпринимательской деятельности

Форма обучения: заочная

Год набора: 2026

Общая трудоемкость: 4 ЗЕ

Распределение часов дисциплины по семестрам

Семестр	4	Итого
Форма контроля	Зачет с оценкой	
Вид занятий		
Лекции	4	4
Лабораторные		
Практические		
Руководство: курсовые работы (проекты) / РГР		
Промежуточная аттестация	0,25	0,25
Контактная работа	4,25	4,25
Самостоятельная работа	136	136
Контроль	3,75	3,75
Итого	144	144

Рабочую программу составил(и):

Доцент департамента частного права, доцент, кандидат юридических наук, Чуклова Е.В
(должность, ученое звание, степень, Фамилия И.О.)

Рецензирование рабочей программы дисциплины:

☐

Отсутствует

☐

Рецензент

(должность, ученое звание, степень, Фамилия И.О.)

Рабочая программа дисциплины составлена на основании ФГОС ВО и учебного плана направления подготовки 40.04.01 Юриспруденция

Срок действия рабочей программы дисциплины до «01» февраля 2029г.

УТВЕРЖДЕНО

На заседании департамента частного права

(протокол заседания № _ от «__» августа 20__ г.).

1. Цель освоения дисциплины

Цель освоения дисциплины – получение знаний, умений и навыков в области правового регулирования внешнеэкономических сделок с целью формирования способности осуществлять консультирование по вопросам коммерческой деятельности.

2. Место дисциплины в структуре ОПОП ВО

Дисциплины и практики, на освоении которых базируется данная дисциплина: Актуальные проблемы права и правоприменения, Актуальные проблемы предпринимательского права 1

Дисциплины и практики, для которых освоение данной дисциплины необходимо как предшествующее: Производственная практика (научно-исследовательская работа) 4, Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена

3. Планируемые результаты обучения

Формируемые и контролируемые компетенции (код и наименование)	Индикаторы достижения компетенций (код и наименование)	Планируемые результаты обучения
ПК-2 Способен осуществлять консультирование по вопросам коммерческой деятельности	ПК-2.1 организует и проводит консультирование по вопросам коммерческой деятельности	Знать: законодательство Российской Федерации, в том числе Конституцию Российской Федерации, федеральные законы, а также общепризнанные принципы, нормы международного права и международные договоры РФ, затрагивающие вопросы регулирования внешнеэкономических сделок, методiku и методологию консультирования
		Уметь: оказывать консультационные услуги по правовому регулированию внешнеэкономических сделок нормами гражданского, административного, налогового, таможенного права
		Владеть: навыками выдачи рекомендаций и оказания правовой помощи по вопросам внешнеэкономической деятельности и внешнеэкономических сделок

4. Структура и содержание дисциплины

Модуль (раздел)	Вид учебной работы	Наименование тем занятий (учебной работы)	Семестр	Объем, ч.	Баллы	Интерактив, ч.	Формы текущего контроля (наименование оценочного средства)
	Лек	Тема 1. Понятие внешнеэкономической сделки. Классификация внешнеэкономических сделок	4	4	100	-	Задание, тест
		Тема 2. Источники правового регулирования внешнеэкономических сделок	4			-	
		Тема 2. Источники правового регулирования внешнеэкономических сделок	4			-	
		Тема 3. Оформление, содержание и исполнение внешнеэкономического контракта	4			-	
		Тема 4. Валютное регулирование и расчеты во внешнеэкономических сделках	4			-	
		Тема 5. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономических сделок	4			-	
		Тема 5. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономических сделок. Консультирование по вопросам таможенно-тарифного регулирования	4			-	
		Тема 6. Налогообложение по внешнеэкономическим сделкам. Консультирование по вопросам налогообложения	4			-	
		Тема 7. Разрешение споров, возникающих из внешнеэкономических сделок. Применение иностранного права. Международный коммерческий арбитраж. Консультирование сторон спора	4			-	
	Сам	Темы 1-7	4	136		-	
		Контроль	4	3,75			
	ПА	Зачет с оценкой (по накопительному рейтингу)	4	0,25		-	
Итого:				144	100		

Схема расчета итогового балла

Текущий рейтинг: задания + Результат итогового теста + Результат промежуточных тестов

5. Образовательные технологии

Образовательная технология изучения дисциплины «Договорное право» предполагает применение следующих образовательных технологий: традиционного обучения (лекция, практическое занятие, самостоятельная работа); дистанционные образовательные технологии (лекция, практическое занятие, самостоятельная работа).

6. Методические указания по освоению дисциплины

Методические рекомендации студентам для самостоятельной работы

Самостоятельная работа – это планируемая работа студентов, выполняемая по заданию и при методическом руководстве преподавателя, но без его непосредственного участия. Самостоятельная работа выполняет ряд функций, среди которых особенно выделяются: развивающая (повышение культуры умственного труда, приобщение к творческим видам деятельности, обогащение интеллектуальных способностей студентов); ориентирующая и стимулирующая (процессу обучения придается ускорение и мотивация); воспитательная (формируются и развиваются профессиональные качества специалиста); исследовательская (новый уровень профессионально-творческого мышления); информационно-обучающая (учебная деятельность студентов на аудиторных занятиях).

Целью самостоятельных занятий является самостоятельное более глубокое изучение студентами отдельных вопросов курса с использованием рекомендуемой дополнительной литературы и других информационных источников.

Заданием самостоятельной работы студентов являются: систематизация и закрепление полученных теоретических знаний и практических умений студентов; углубление и расширение теоретических знаний; формирование умения использовать справочную литературу.

При работе с основной и дополнительной литературой целесообразно придерживаться такой последовательности. Сначала прочитать весь заданный текст в быстром темпе. Цель такого чтения заключается в том, чтобы создать общее представление об изучаемом материале, понять общий смысл прочитанного. Затем прочитать вторично, более медленно, чтобы в ходе чтения понять и запомнить смысл прочитанного.

Методические рекомендации студентам по подготовке к экзамену.

При подготовке к экзамену студент должен повторно изучить конспекты лекций и рекомендованную литературу, просмотреть решения основных задач, решенных самостоятельно и на семинарах, а также составить письменные ответы на все вопросы, вынесенные на экзамен.

7. Оценочные средства

7.1. Паспорт оценочных средств

Семестр	Код контролируемой компетенции (или ее части)	Наименование оценочного средства
4	ПК-2	<i>Задания к темам 1-7 Вопросы к зачету с оценкой №№ 1-45 Тестовые задания №№ 1-600</i>

7.2. Типовые задания или иные материалы, необходимые для текущего контроля

7.2.1. Задание

(наименование оценочного средства)

Типовой(ые) пример(ы) задания(ий)

Тема 1. Понятие внешнеэкономической сделки. Классификация внешнеэкономических сделок

Задача 1. Стороны заключили договор на поставку кофе в сентябре 2017 года, но в октябре 2017 года продавец сообщил, что поставит кофе только в марте 2018 года.

Вопросы:

1. Какими правами наделен покупатель согласно Венской конвенции 1980 года о международной купле-продаже товаров, если продавец нарушил сроки поставки?
2. Если до наступления срока поставки товара выяснится, что продавец совершит существенное нарушение обязательств, согласно нормам Венской конвенции 1980 года о международной купле-продаже товаров?
3. Укажите виды убытков, которые покупатель вправе предъявить продавцу.

Задача 2. Российская компания направила оферту молдавской компании, согласно которой она была готова поставить товар по цене 120 долларов за тонну. Молдавская компания оферту акцептовала. После получения акцепта, российская компания обнаружила ошибку и просила считать согласованной цену не в 120, а в 1200 долларов за тонну. При этом, российская компания ссылаясь на то обстоятельство, что цена в 1200 долларов за тонну соответствует мировым ценам на поставляемый товар. Молдавская компания, в свою очередь, возражала против изменения цены, ссылаясь на то обстоятельство, что она уже заключила контракты со своими покупателями из расчета цены в 120 долларов.

Вопросы:

1. При разрешении спора следует исходить из текста оферты или следует учитывать истинное намерение стороны? Принимается ли во внимание то обстоятельство, что для адресата оферты (молдавской компании), являющейся предпринимателем, ошибка оферента очевидна?
2. Изменится ли ситуация, если бы на месте молдавской компании находилось лицо, не являющееся коммерсантом и не знакомое с действительным уровнем рыночных цен на товар?
3. Можно ли считать, что поведение молдавской компании в данном случае соответствует критерию добросовестности в международной торговле?
4. Нужно ли брать в расчет то обстоятельство, что молдавская компания уже перепродала товар?

Задача 3. ООО «Рассвет» (Россия) и Thale Group (Франция) заключили в Санкт-Петербурге контракт на поставку ООО «Рассвет» партии промышленного оборудования,

который с российской стороны подписал директор ООО «Рассвет». Через две недели было подписано дополнительное соглашение к контракту, которое предусматривало поставку вместе с оборудованием ещё и запчастей, которое со стороны российской организации было подписано специалистом торгового представительства России, имевшего доверенность на право подписания контрактов от имени ООО «Рассвет». Тем не менее, оборудование было поставлено без запчастей, что вынудило ООО «Рассвет» подать иск о допоставке запчастей.

Вопрос:

Подлежит ли иск удовлетворению?

Задача 4. Российская организация заключила с французской фирмой договор купли-продажи химического вещества. Однако, как обнаружилось после заключения договора, данное вещество может быть экспортируемо только при наличии специального разрешения. Российская организация соответствующего разрешения не имела и поставить товар не смогла. Французская компания обратилась в суд, требуя возмещения убытков. Российская организация утверждала, что в данном случае имели место форс-мажорные обстоятельства, исключющие ее ответственность.

Вопросы:

1. Права ли российская организация?
2. Изменится ли решение, если российская организация имела разрешение на экспорт, но непосредственно перед поставкой была его лишена за неоднократные нарушения таможенного и валютного законодательства?
3. Изменится ли решение, если непосредственно перед поставкой выяснилось, что соответствующее вещество относится к категории веществ, вывоз которых за границу запрещен постановлением Правительства.

Задача 5. Внешнеэкономическая компания «Антал» заключила с Новороссийским морским торговым портом договор о краткосрочном хранении контейнеров с товаром до отправки их в Латвию. После истечения срока хранения товар не был вывезен с территории торгового порта. При отсутствии вины работников порта возник пожар, который серьезно повредил контейнеры с товарами.

Внешнеэкономическая компания обратилась к ПАО «Новороссийский морской торговый порт» с требованием о взыскании убытков, вызванных повреждением товара в контейнерах в период их хранения в порту.

Вопросы:

1. Относится ли данный договор к внешнеэкономическим сделкам?
2. Куда может обратиться внешнеэкономическая компания «Антал» за разрешением спора?
3. Правомерны ли требования?
4. Какие действия может предпринять организация в случае несогласия с решением по возникшему спору, и в какой срок?

Задача 6. Между белорусской организацией и австрийской фирмой был заключен договор купли-продажи. В § 9 договора на белорусском языке содержалось положение о применении материального права Белоруссии. В том же договоре, составленном на немецком языке, такого положения не содержалось. Таким образом, между текстами на разных языках оказалось разночтение. В договоре не было оговорки о превалировании какого-либо из текстов. Договор был заключен в г. Минске, о чем имеется указание в текстах, на белорусском и немецком языках. В процессе исполнения договора между сторонами возник спор. При его разрешении возник вопрос о применимом праве. В соответствии с арбитражной оговоркой спор рассматривал МКАС при ТПП РФ.

Вопрос:

Кто и на основании чего в данной ситуации должен решить вопрос о применимом праве?

Задание 7. Постройте схему субъектов ВЭД

Задание 8. Заполните таблицу «Критерии классификации участников ВЭД»

По месту в цепи международного обмена	
По характеру внешнеторговых операций	
По организационно-правовым формам	
По характеру и периодичности операций ВЭД	

Задача 9. Итальянский подрядчик просрочил выполнение работ по договору подряда, оказываемых на территории РФ, в связи с чем, российская сторона (заказчик) подала иск об уплате штрафа за просрочку выполнения работ. Подрядчик, возражая против иска, подал встречный иск. В ходе рассмотрения иска истец заказчик заявил ходатайство о прекращении производства в связи с тем, что подрядчик на территории РФ не зарегистрирован.

Вопросы:

1. Правомерно ли заявленное заказчиком ходатайство?
2. Как определяется правоспособностью подрядчика?

Тема 2. Источники правового регулирования внешнеэкономических сделок

Задача 1. Французская фирма предъявила к российской организации иск в связи с неоплатой по контракту, в котором содержалось требование об уплате процентов за пользование чужими денежными средствами и возмещению судебных издержек. Арбитражная оговорка в контракте указывала в качестве органа по рассмотрению споров МКАС при ТПП РФ.

Вопросы:

1. Может ли быть применена к данным отношениям Венская конвенция 1980 года о договорах международной купли-продажи товаров?
2. Какое право следует применить для разрешения спора, если соглашение о применимом праве отсутствует?
3. Изменится ли решение, если стороны выбрали в качестве применимого права материальное право России?

Задача 2. Общество с ограниченной ответственностью из РФ в качестве продавца заключило договоры купли-продажи с юридическими лицами из: а) Индии, КНДР, Франции, Украины, Венгрии, Финляндии.

Вопросы:

1. Будет ли применяться к указанным правоотношениям Венская конвенция 1980 года о договорах международной купли-продажи товаров?
2. Возможно ли применение к указанным отношениям российского законодательства?
3. Подлежат ли применению к указанным отношениям Принципы УНИДРУА?

Задача 3. Российское акционерное общество предъявило иск к немецкой фирме на основании неполной оплаты за поставленный по контракту товар. Требования истца включали в себя неустойку в размере 1% от неуплаченной суммы за каждый день просрочки оплаты. Арбитражная оговорка в контракте указывала в качестве органа по рассмотрению споров МКАС при ТПП РФ, но контракт не содержал условия о применимом праве.

Вопросы:

1. Может ли быть применена к данным отношениям Венская конвенция 1980 года о

договорах международной купли-продажи товаров?

2. Какое право следует применить для разрешения спора?

Тема 3. Оформление, содержание и исполнение внешнеэкономического контракта

Задание 1.

Используя нормы Венской конвенции 1980 года «О международной купле-продаже товаров», составьте текст безотзывной оферты.

Оферта должна быть составлена в форме документов.

Задание 2

Для нижеперечисленных операций определите даты экспорта и перехода права собственности соответствующих сделок:

1. Товар был отгружен на экспорт на условиях FOB Санкт-Петербург 3 января. 4 января было произведено его таможенное оформление в региональной таможне. 6 января товар был доставлен на СВХ в Санкт-Петербурге. 15 января он был загружен на судно. 17 января был оформлен коносамент для транспортировки этого товара морским судном. 28 января товар был доставлен в порт Гамбурга. 29 января была произведена таможенная очистка товара в порту назначения.

Даты импорта и перехода права собственности определяются в соответствии с ИНКОТЕРМС 2010.

Задание 3

Используя нормы Венской конвенции 1980 года «О международной купле-продаже товаров», составьте акцепт безотзывной оферты. Акцепт должен быть составлен в форме отдельного документа.

Задание 4

Для нижеперечисленных операций определите даты импорта и перехода права собственности соответствующих сделок:

1. Импортные материалы были отгружены с Кубы 6 июля на условиях CIF Санкт-Петербург. 8 сентября судно с материалами прибыло в Амстердам и в этот же день они были перегружены на другое судно, следующее в Россию. 13 сентября корабль прибыл в Калининград для промежуточной остановки и частичной выгрузки, а 15 сентября в Санкт-Петербург. 20 сентября материалы были доставлены в Вологду, а 23 сентября была завершена их таможенная очистка.

Даты импорта и перехода права собственности определяются в соответствии с ИНКОТЕРМС 2010.

Тема 4. Валютное регулирование и расчеты во внешнеэкономических сделках

Задача 1.

Российское ООО заключило договор совместной деятельности о проведении научно-исследовательских работ с нерезидентом, по которому последний должен перечислять на наш счет денежные средства в иностранной валюте, так как мы являемся участником, ведущим общие дела. В банке нам сказали, что такое перечисление денежных средств будет являться операцией, связанной с движением капитала. Мы же полагаем, что операция будет носить неторговый характер, и, кроме того, согласно ст. 8 Закона о валютном регулировании и валютном контроле нерезиденты имеют право без ограничений переводить валютные средства.

Вопросы:

Кто в данном случае прав?

Задача 2. 01 октября 2019 года между АО «Фортуна» (продавец) и фирмой «EKL» (покупатель) был заключен договор поставки, в соответствии с условиями которого, поставщик поставяет, а покупатель принимает и оплачивает товар соответствующего

ассортимента, количества и по цене, установленной товаросопроводительной документацией. Покупатель оплатил товар наличными деньгами в размере 130 000 рублей.

Вопросы:

1. Имеются ли нарушения в порядке расчетов?

Задача 3. ООО «АГРО» заключило с АО «Зерно» договор купли-продажи яичного порошка от 02.07.2019 года. В качестве формы расчетов стороны выбрали аккредитив, в соответствии с требованиями которого, выплата по аккредитиву производится на основании представления АО «Зерно» железнодорожных накладных, сертификата качества, счета-фактуры. Выплата в размере 3 млн рублей была произведена 17.07.2019 года, но направленные исполняющим банком документы, подтверждающие выполнение условий аккредитива, банк-эмитент не принял и потребовал возврата 3 млн рублей в связи с нарушением условий аккредитива: грузополучателем в накладных указан не ООО «АГРО», а Хлебокомбинат «Комсомольский» и нет сертификата качества, была произведена отгрузка не яичного порошка, а ванилина.

Вопросы:

1. К кому и в каком размере ООО «АГРО» может предъявить требования о возмещении убытков?

Задача 4. ООО «Полус» имеет ограниченный объем финансовых ресурсов для приобретения снегоходов в Санкт-Петербурге у совместного предприятия «Зеро», кроме того, ранее контракты с этим предприятием не заключались. Сумма партий снегоходов составляет 200 тыс. руб.

Вопросы и задания: предложите и обоснуйте выгодную форму безналичных расчетов.

Тема 5. Таможенно-тарифное регулирование внешнеэкономических сделок

Задача 1. Кто должен нести ответственность за уплату таможенных платежей, если на склад временного хранения товары были помещены по указанию таможенного органа без заключения соответствующего договора между владельцем склада и лицом, поместившим товары на этот склад?

Ответ обосновать ссылками на положения действующего таможенного законодательства.

Задача 2. При таможенном оформлении товаров, ввозимых физическими лицами-предпринимателями без образования юридического лица, зачастую отсутствуют, договора купли-продажи, заключаемые между участниками внешнеэкономической деятельности, а в подтверждение права собственности на ввозимые товары предоставляются всевозможные инвойсы, счета-фактуры, чеки об оплате, товаротранспортные и иные документы.

Вопрос:

1. Возможен ли в данном случае выпуск товаров в свободное обращение без предоставления в таможенный орган внешнеторгового договора (контракта)? Ответ обосновать со ссылками на нормы действующего гражданского и таможенного законодательства.

Задача 3. В связи с возникшими производственными проблемами, ранее вывезенные в соответствии с таможенным режимом переработки вне таможенной территории Российской Федерации товары не прошли процесс переработки в полном объеме. При этом сроки действия указанного таможенного режима истекли. Лицо, вывезшее товары на переработку за пределы таможенной территории (экспортер товаров), обратилось к таможенному органу с заявлением о решении вопроса по поводу возможности замены продуктов переработки иностранными товарами с теми же качественными характеристиками и ввозе их в Россию в рамках этого же таможенного режима.

Вопрос:

Как должно быть рассмотрено заявление экспортера?

Задача 4. Из Китая в Монголию ввозятся велосипеды в разобранном виде. Монголии велосипеды собираются и ввозятся в РФ.

Определите страну происхождения товара.

Задача 5. Саратовская фирма ввозит из Чехии партию товара. Условия поставки FCA Прага. Декларантом представлены все документы, позволяющие принять таможенную стоимость по первому методу. Цена сделки 60000 евро. Подтверждены расходы на погрузку в аэропорту 100 евро, транспортные расходы на перевозку из Праги до Москвы 400 евро (самолетом) и из Москвы до Саратова 100 евро (ж/д). Представлен страховой полис на сумму 200 евро.

Задание. Определите таможенную стоимость товара.

Задача 6. Российской фирмой, находящейся в Смоленске, ввозится из Японии партия груза. Контракт заключен на условиях FOB-Киото на сумму 20 000 евро.

Декларантом к таможенному оформлению представлены следующие документы:

- Учредительные документы
- Внешнеторговые договор купли-продажи
- Счет-фактура (инвойс) на сумму 30 000 евро.
- Договор покупателя с перевозчиком на перевозку груза на общую сумму 1650 евро, где выделены расходы: из Киото до Владивостока на сумму 700 евро и из Владивостока до Саратова 950 евро

Страховой полис на сумму 400 евро. Упаковочные листы, Прайс-лист продавца.

Задание. Определите таможенную стоимость товара.

Задача 7. Ввозится из Бельгии партия шоколадных конфет с ликёрной начинкой. Код ТН ВЭД 1806 90110 0. Таможенная стоимость 80000 евро, вес 1000 кг. Курс евро 60 руб. Страна происхождения Бельгия. Начислить таможенные платежи.

Задача 8. Из Польши ввозится партия туалетного мыла. Код ТН ВЭД 3401 11 000 1. Таможенная стоимость партии 5000 евро, вес 1 тонна. Курс евро 62 руб. Страна происхождения Польша. Начислите таможенные платежи.

Тема 6. Налогообложение по внешнеэкономическим сделкам

Задача 1. Немецкая компания заключила договор на осуществление контроля за выполнением строительно-монтажных работ, которые производятся другой организацией на территории России. В соответствии с договором все работы осуществляются российскими специалистами под надзором немецких специалистов. Услуги по надзору осуществляются немецкой компанией в течение 6 месяцев. Оплата за оказанные услуги составила 500 000 рублей.

Вопросы:

1. Определите налоговый статус отделения немецкой компании и каким образом будут облагаться её доходы в России.
2. Определите порядок налогообложения НДС.

Задача 2. Немецкая компания с 01.01.2018 осуществляет строительство цеха стоимостью 1 млн долларов США для металлургического комбината.

Вопросы:

1. Определите порядок налогообложения прибыли немецкой компании с учётом положений действующего соглашения об избежании двойного налогообложения при строительстве объекта «под ключ».

Задача 3. За налоговый период на территории России постоянным представительством иностранной организации – резидента Италии получены следующие доходы:

- от реализации имущества постоянного представительства – 450 тыс. руб.;
- дивиденды, выплачиваемые российскими организациями – 5 тыс. руб.;
- процентный доход по депозитам – 35 тыс. руб.;

- от сдачи имущества постоянного представительства в аренду – 800 тыс. руб.;
- от использования авторских прав – 600 тыс. руб.;
- от продажи акций российских организаций – 500 тыс. руб.;
- от реализации товаров – 500 тыс. руб.

Расходы постоянного представительства составили 1,2 млн руб.

Вопросы:

1. Определите, какие доходы подлежат налогообложению у источника выплаты, а какие включаются в налоговую базу по налогу на прибыль.
2. Укажите ставки налога по всем видам дохода.

Тема 7. Разрешение споров, возникающих из внешнеэкономических сделок. Применение иностранного права. Международный коммерческий арбитраж

Задача 1. ООО «Мираж» (Россия) обратилось в арбитражный суд с иском к немецкой фирме, имеющей филиал на территории РФ, о возмещении убытков, причиненных ненадлежащим исполнением договора международной купли-продажи. Контракт содержал арбитражную оговорку о рассмотрении всех споров, возникающих из договора, в арбитраже ad hoc. Несмотря на неоднократные извещения по правилам международных договоров, ответчик в суд не явился, но прислал возражения против рассмотрения спора в российском государственном суде, ссылаясь на арбитражную оговорку.

Арбитражный суд оставил иск без рассмотрения.

Вопросы:

1. Правомерны ли действия ООО «Мираж», немецкой фирмы, российского арбитражного суда?

Задача 2. В международном коммерческом арбитраже стороны договорились рассматривать возникший спор на основе справедливости и принципов международной торговли. Арбитраж применил к контракту Принципы УНИДРУА. При приведении решения в исполнение на территории России российская организация заявила о том, что оно противоречит российскому публичному порядку, поскольку вынесено на основании неправовых норм.

Вопрос:

Дайте оценку аргументам российской стороны.

Задача 3. Заключенный между российской организацией и итальянской фирмой договор международной купли-продажи товаров содержал арбитражную оговорку о передаче спора в международный коммерческий арбитраж. Однако российское юридическое лицо обратилось с иском в арбитражный суд РФ, который принял дело к своему производству и рассмотрел спор. Несогласная с решением суда итальянская фирма обжаловала его в вышестоящую инстанцию на том основании, что спор разрешён некомпетентным судом. В своём отзыве на апелляционную жалобу российское юридическое лицо сослалось на то, что наличие арбитражной оговорки в договоре не может лишать сторону гарантированного ст. 46 Конституции РФ права на судебную защиту.

Вопрос:

При каких условиях арбитражный суд РФ вправе рассматривать данный спор? Насколько убедительны аргументы сторон?

Задача 3. В Уставе ООО «Милена» указано: «любые разногласия или спор по мотивам толкования положений Устава, которые не могут быть разрешены по взаимному согласию, должны разбираться исключительно третейским судом по правилам Арбитража и примирения Международного центра Федеральной экономической палаты в г. Вене.

Вопрос:

1. Является ли данное положение арбитражной оговоркой применительно к спору о признании недействительным договора продажи доли этого ООО и применения последствий недействительности в виде возврата доли?

Задача 4. Между российской и французской организациями заключен договор международной купли-продажи. Российская организация обратилась с иском в международный коммерческий арбитраж. Международный коммерческий арбитраж принял дело к рассмотрению, однако в первом заседании выяснилось, что арбитражное соглашение, на которое ссылается истец, не подписано ответчиком. Тем не менее, ответчик в устной форме признал компетенцию Международного коммерческого арбитража.

Вопросы:

1. Вправе ли международный коммерческий арбитраж рассматривать данное дело?
2. Какие требования предъявляются к форме арбитражного соглашения?
3. Является ли арбитражное соглашение внешнеэкономической сделкой?

Задача 5. В соответствии с арбитражной оговоркой о передаче всех споров между сторонами на разрешение Международного коммерческого арбитражного суда при Торгово-промышленной палате РФ заказчик предъявил иск к подрядчику. В процессе разбирательства выяснилось, что для исполнения договора подрядчик привлек субподрядчика, который ненадлежащим образом исполнил своё обязательство. Подрядчик попросил привлечь в процесс в качестве ответчика субподрядчика, так как оплата подрядных работ производилась непосредственно субподрядчику, который фактически заменил подрядчика в договоре, а потому должен нести всю ответственность за неисполнение контракта. Со своей стороны, истец также просил привлечь в процесс субподрядчика в качестве соответчика.

Вопрос:

Вправе ли арбитраж привлечь в процесс субподрядчика и в каком качестве?

Задача 6. Между кипрской фирмой и российской организацией заключен договор подряда. Долг по оплате работ переведен на другую российскую организацию, и по этому поводу между сторонами заключено трехстороннее соглашение (перевод долга). В связи с неоплатой товара кипрская фирма предъявила в Международный коммерческий арбитражный суд при Торгово-промышленной палате РФ заказчик предъявил иск к обеим российским организациям.

Вопросы:

Вправе ли МКАС рассматривать спор в отношении нового должника?

Влияет ли переход материального права на действие арбитражной оговорки контракта?

Краткое описание и регламент выполнения

Студенту выдается комплект из трех заданий. Задание выполняется на бланке. Выполненное задание должно быть оформлено в соответствии с требованиями и должно включать: 1. Титульный лист. 2. Бланк выполненного практического задания. Текст должен быть набран в редакторе WORD, в строке около 60 знаков, строки располагать через 1,5 интервала, шрифт Times New Roman 14. Решение должно содержать ответ на каждый поставленный в задачах вопрос. В каждом задании необходимо провести анализ ситуации с точки зрения права. Для обоснования своего ответа необходимо в обязательном порядке ссылаться на приведенные нормативные материалы к задаче (при наличии), а также материалы, которые Вы используете для подготовки ответа. При заполнении таблиц, выполнении заданий, проведении расчета необходимо кратко отвечать на поставленные вопросы, между тем, ответы не должны строиться по типу «да» и «нет», одновременно они должны быть и содержательными. При составлении проектов документов необходимо учитывать условия, которые должны быть обязательно включены в проекты документов, по содержанию они должны соответствовать требованиям задания. Задание открытого типа: прочитайте текст и запишите правильный, развернутый обоснованный ответ. Максимальное количество баллов (за комплект заданий в количестве 3) – 55 баллов. Баллы выставяются пропорционально правильным ответам.

Критерии оценки:

40-55 баллов выставляется студенту за правильное выполнение всех заданий с аргументированными выводами и ссылками на нормативные акты, документ соответствует форме;

17-39 баллов выставляется студенту за правильное выполнение всех заданий со ссылками на нормативные акты, но без аргументированных выводов, в документе есть замечания по форме;

3-16 баллов выставляется студенту за правильное выполнение одного задания, одного документа;

0-3 баллов выставляется студенту за неправильное выполнение всех заданий, представлен ответ, автором которого студент не является.

7.2.2. Тест

(наименование оценочного средства)

Типовой(ые) пример(ы) задания(ий)

1. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров – это Международное многосторонне соглашение, сущность которой заключается в унификации правил международной торговли товарами;

Международное соглашение о правилах международной торговли;

Международное соглашение, регулирующее правила оформления договора международной купли-продажи;

Кодекс международной торговли.

2. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров принята

В Вене в 1970 году

В Будапеште 1990 году

В Вене в 1980 году

В Австрии в 1985 году

3. Конвенция ООН о международной купли-продажи товаров вступает в силу в первый день месяца, следующего за истечением двенадцати месяцев после даты сдачи на хранение какого количества ратификационных грамот или документов о принятии, утверждении или присоединении и в каком году?

10 ратификационных грамот или документов о принятии, утверждении или присоединении 1 января 1981 года

10 ратификационных грамот или документов о принятии, утверждении или присоединении 1 января 1988 года

25 ратификационных грамот или документов о принятии, утверждении или присоединении 1 июня 1988 года

25 ратификационных грамот или документов о принятии, утверждении или присоединении 1 апреля 1982 года

4. Сколько насчитывается стран-участниц Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи

50, 85, 75, 60

5. Кто является депозитарием Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров

Государство Австрия

Генеральный директор ВТО

Генеральный секретарь ООН

Генеральный секретарь ЮНКТАД

Краткое описание и регламент выполнения

Тестовые задания представлены в четырех формах: открытая (ручной ввод числа/текста), закрытая (одиночный, множественный выбор), установление соответствия, установление порядка следования. Задания закрытого типа представлены в четырех формах: закрытая (одиночный, множественный выбор), установление соответствия, установление порядка следования. Задания открытого типа требуют от обучающихся самостоятельно сформулировать ответ и представлены в следующих формах: открытая (ручной ввод числа/текста). По каждой теме компьютерная программа для тестирования выбирает 5 тестовых заданий. Для итогового теста выбирается 10 тестовых заданий из каждой темы. Оценивание происходит автоматически компьютерной программой. Баллы начисляются компьютерной программой.

Критерии оценки

Промежуточное тестирование: максимальное количество баллов 15 по все тестам, баллы выставяются пропорционально правильным ответам

Итоговое тестирование: максимальное количество баллов 30, баллы выставяются пропорционально правильным ответам

7.3. Оценочные средства для промежуточной аттестации по итогам освоения дисциплины

7.3.1. Вопросы к промежуточной аттестации

Семестр 4

№ п/п	Вопросы к зачету с оценкой
1.	Раскройте основные доктринальные определения внешнеэкономической сделки.
2.	Участники внешнеторговой деятельности: понятие и классификация.
3.	На основании чего и в каком порядке определяется статуса и правоспособность участника внешнеэкономической деятельности?
4.	Договоры и соглашения двустороннего характера как источники регулирования внешнеэкономической деятельности
5.	Многосторонние международные договоры по вопросам регулирования внешнеэкономических сделок: основное значение.
6.	Международные организации, занимающиеся разработкой международных договоров по внешнеэкономической деятельности: классификация
7.	Правовое регулирование международной купли-продажи на уровне международных конвенций
8.	Обычаи и практика по вопросам международной купли-продажи: понятие и особенности применения
9.	Документы МТП и УНИДРУА по вопросам международной торговли: раскройте особенности их применения в РФ.
10.	Определение применимого материального права: правила и алгоритм применения
11.	Торговое представительство: понятие и виды. Общие положения о договоре агентирования, дистрибьюторском договоре, договорах комиссии и консигнации.
12.	Правовое регулирование международного лизинга и международного факторинга на уровне международных конвенций и соглашений.
13.	Международные воздушные перевозки и международные морские перевозки: перечислите основные международные соглашения РФ в этой области и определите случаи их применения
14.	Договор международной перевозки: понятие, основные условия.
15.	Договор международной купли-продажи: раскройте основные условия контракта в соответствии с Венской конвенцией 1980 года.
16.	Структура контракта международной купли-продажи: особенности формирования условий и их виды
17.	Раскройте особенности и алгоритм применения ИНКОТЕРМС при заключении договора международной купли-продажи.
18.	Ответственность за нарушение условий договора международной купли-продажи в соответствии с Венской конвенцией 1980 года
19.	Способы заключения контракта международной купли-продажи контракта в соответствии с нормами Венской конвенции 1980 года.
20.	Основные положения валютного законодательства РФ и Федерального закона № 173-ФЗ «О валютном регулировании и валютном контроле».
21.	Особенности проведения валютных операций резидентами, осуществляющими внешнеторговую деятельность. Учет требований валютного законодательства РФ при формулировании условий внешнеторговых договоров.
22.	Права и обязанности участников валютных операций при проведении валютного контроля.
23.	Валютное регулирование и валютный контроль, осуществляемые с участием таможенных органов.

№ п/п	Вопросы к зачету с оценкой
24.	Условия и порядок предоставления уполномоченным банкам документов и информации о валютных операциях, связанных с внешнеторговыми операциями.
25.	Ответственность за нарушения норм валютного законодательства: понятие и виды.
26.	Формы международных расчетов и источники их правового регулирования.
27.	Порядок расчетов по аккредитиву и инкассо. Механизм расчетов платежными поручениями (банковским переводом).
28.	Вексель, чек, банковская гарантия и их использование при заключении внешнеэкономических сделок
29.	Общая характеристика Таможенного кодекса Евразийского экономического союза.
30.	Таможенные процедуры, их виды.
31.	Таможенная стоимость товаров: механизм определения и контроля.
32.	ТН ВЭД. Единый таможенный тариф Евразийского экономического союза.
33.	Акцизы при импортно-экспортных операциях. Объект налогообложения. Ставки. Порядок взимания и сроки уплаты. Льготы по акцизам.
34.	Таможенное оформление подакцизных товаров, ввозимых на территорию РФ. Политика государства в целях защиты отечественных производителей подакцизных товаров.
35.	Налог на добавленную стоимость. Объект налогообложения. Налогоплательщики. Ставки. Порядок и сроки уплаты. Особенности взимания налога на добавленную стоимость при экспорте и импорте товаров и услуг.
36.	Налог на прибыль. Плательщики. Особенности формирования налогооблагаемого оборота. Ставки. Сроки уплаты. Налоговые льготы.
37.	Налог на имущество. Особенности исчисления. Объект обложения. Ставки и сроки уплаты. Льготы по налогу на имущество.
38.	Налогообложение иностранных физических лиц. Категории налогоплательщиков. Механизм налогообложения отдельных категорий плательщиков. Объект налогообложения. Ставки и сроки уплаты.
39.	Доходы, полученные от деятельности через постоянное представительство. Доходы, не связанные с деятельностью через постоянное представительство.
40.	Доходы из источников в РФ. Плательщики. Ставки. Сроки уплаты.
41.	Налоговые соглашения государств по устранению двойного налогообложения: общая характеристика и механизм применения.
42.	Методы разрешения коммерческих споров, предусмотренные международными нормами. Медиация: понятие и порядок.
43.	Арбитраж и его виды. Правовая основа деятельности коммерческих арбитражей.
44.	Арбитражная оговорка и арбитражный компромисс: понятия, отличия.
45.	Признание и исполнение иностранных арбитражных решений: особенности

7.3.2. Критерии и нормы оценки

Семестр	Форма проведения промежуточной аттестации	Критерии и нормы оценки	
4	Зачет с оценкой (по накопительному рейтингу)	«отлично»	85-100 баллов
		«хорошо»	70-84 баллов
		«удовлетворительно»	55-69 баллов
		«неудовлетворительно»	0-54 баллов

8. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

8.1. Обязательная литература

№ п/п	Авторы, составители	Заглавие (заголовок)	Тип (учебник, учебное пособие, учебно-методическое пособие, практикум, др.)	Год издания	Количество в научной библиотеке / Наименование ЭБС
1	Бакаева О.Ю.	Таможенное право	учебник	2023	ЭБС "ZNANIUM.COM"
2	Громова, Н. М.	Внешнеторговый контракт = Contracts in Foreign Trade	учебное пособие	2023	ЭБС "ZNANIUM.COM"
3	Гуреева, М. А.	Внешнеэкономическая деятельность	учебное пособие	2023	ЭБС "ZNANIUM.COM"
4	А. В. Колесникова, Я. В. Самойлова.	Внешнеторговые контракты и их сопровождение банком	учебное пособие	2023	https://www.iprbookshop.ru/

8.2. Дополнительная литература

№ п/п	Авторы, составители	Заглавие (заголовок)	Тип (учебник, учебное пособие, учебно-методическое пособие, практикум, др.)	Год издания	Количество в научной библиотеке / Наименование ЭБС
1	Бурденко Е.В.	Внешнеэкономическая деятельность	учебник	2024	ЭБС "ZNANIUM.COM"

8.3. Перечень профессиональных баз данных и информационных справочных систем

Elibrary [Электронный ресурс]: научная электронная библиотека. – Москва: НЭБ, 2000–. – Режим доступа: elibrary.ru. – Загл. с экрана. – Яз. рус., англ.

Государственная автоматизированная система Российской Федерации «Правосудие» [Электронный ресурс]: интернет-портал. – Режим доступа: <https://sudrf.ru/>. – Загл. с экрана. – Яз. рус.

Портал правовой статистики. Генеральная прокуратура Российской Федерации [Электронный ресурс]: – Режим доступа: <http://crimestat.ru/> – Загл. с экрана. – Яз. рус.

Официальный интернет-портал правовой информации. Государственная система правовой информации. [Электронный ресурс]: – Режим доступа: <http://pravo.gov.ru>. Загл. с экрана. – Яз. рус.

Консультант Плюс [Электронный ресурс]: справочная правовая система КонсультантПлюс Режим доступа к журн.: <http://www.consultant.ru/>

Гарант.РУ [Электронный ресурс]: информационно-правовой портал Режим доступа к журн.: <http://www.garant.ru/>

8.4. Перечень программного обеспечения

№ п/п	Наименование ПО	Реквизиты договора (дата, номер, срок действия)
1	Windows	договор № 690 от 19.05.2015, срок действия – бессрочно
2	Office Standard	договор № 690 от 19.05.2015, срок действия – бессрочно; договор № 727 от 20.07.2016, срок действия – бессрочно
3	Mirapolis Human Capital Management	договор № 292/07/20 от 08.07.2020, срок действия – 04.09.2021

8.5. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине

№ п/п	Наименование оборудованных учебных кабинетов, лабораторий, мастерских и др. объектов для проведения практических и лабораторных занятий, помещений для самостоятельной работы обучающихся (номер аудитории)	Перечень основного оборудования
1.	Центр (класс) деловых игр. Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа. Учебная аудитория для проведения занятий семинарного типа. Учебная аудитория для курсового проектирования (выполнения курсовых работ). Учебная аудитория для проведения групповых и индивидуальных консультаций. Учебная аудитория для проведения занятий текущего контроля и промежуточной аттестации (Э-306)	Стол судьи, стол адвоката, стол прокурора, стол секретаря суда, кресло судьи, кресло офисное, молоток судьи, трибуна, Герб РФ, Флаг РФ, столы ученические трехместные (моноблок), столы ученические двухместные (моноблок), доска аудиторная (передвижная), телевизор Samsung , системный блок .

№ п/п	Наименование оборудованных учебных кабинетов, лабораторий, мастерских и др. объектов для проведения практических и лабораторных занятий, помещений для самостоятельной работы обучающихся (номер аудитории)	Перечень основного оборудования
2.	Учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа. Учебная аудитория для проведения занятий семинарского типа. Учебная аудитория для курсового проектирования (выполнения курсовых работ). Учебная аудитория для проведения групповых и индивидуальных консультаций. Учебная аудитория для проведения занятий текущего контроля и промежуточной аттестации. (Э-314)	Столы ученические трехместные, стулья, стул преподавательский, экран с электрическим приводом, системный блок, проектор, усилитель мощности, настенная встраиваемая система динамик 4in, жалюзи.
3	Помещение для самостоятельной работы студентов (Г-401).	Столы ученические, стулья ученические, ПК с выходом в сеть «Интернет».
4	Помещение для самостоятельной работы обучающихся (Э-816)	стулья-пюпитры, тумбы, шкаф. стол переговорный, стулья, телевизор, столики под компьютеры, плакаты, манекен